

---

## Info zu Businessanwendung

# Hypno 1 –3 - Seminare

Kaderangehörige wie auch Mitarbeiter aus der Wirtschaft besuchen die Hypno 1 –3 - Kurse vor allem, um ihr Management ihrer Zustände und ihre verbalen und nonverbalen Kommunikationsfähigkeiten zu erweitern.

Hypnotische Kommunikation, wie sie bei erich zulauf communication vermittelt wird, ermöglicht ein schnelles Lernen und wirkt nachhaltig. Einbezogen in diese Seminare sind die neuesten Forschungsergebnisse der Neurowissenschaften, langjährigste erprobte Verfahren und Einstellungen der Kommunikation und sind im Einklang mit der modernen, wissenschaftlichen Überzeugungsforschung (z.B. „Yes“, Goldstein, Martin, Cialdini, Free Press).

Der volle Einbezug des Unbewusstseins und der Intuition bewirkt rasche Ergebnisse beim Lernen, die eigenen Zustände ressourcenvoll zu gestalten und zu halten (z.B. Vermeiden von burn-outs).

Mit der überzeugenden Nonverbalität und geschickten Sprache entsteht grösseres Vertrauen in der Interaktion mit Mitarbeitern, Peers und Vorgesetzten wie auch Kunden. Dies schafft eine motivierende Atmosphäre. Beim Kunden ergeben sich dadurch einfachere und häufigere Verkaufs- und Vertragsabschlüsse.

Da nur die faire Anwendung von überzeugendem Auftreten und Sprechen nachhaltiges und langfristig erfolgreiches Gelingen ergibt, wird in den Kursen die win-win Einstellung vertreten.

Ehemalige Teilnehmer, die diese Kurse erfolgreich umsetzen konnten, kommen aus den verschiedensten Branchen und Positionen:

So z.B. der Verkäufer, dem nach den Kursen die Position des Verkaufsleiters (Allianz)vorgeschlagen wurde; die Immobilienfachfrau mit eigenem Geschäft, die ihre Häuser mit viel weniger Kundenbesuchen verkauft (vor den Kursen im Schnitt 7 Besuche / Haus, nachher 2-3!); der Industrieverkäufer, der sich höchst erfolgreich als Verkaufstrainer etablierte; der CEO einer grossen Finanzfirma, der seinen Auftritt vor wichtigsten potentiellen Kunden gewaltig verbesserte; die Rechtsanwältin, die nun in München endlich ihre Kunden findet; der Kommunikationsmanager mit eigenem Geschäft, der nun auf seine Kunden überzeugend wirkt; der CEO, der Konflikte im Geschäft abgebaut hat, etc.

Gerne erteilt Erich Zulauf weitere Auskunft:  
+41 44 422 78 70 oder [info@erichzulauf.ch](mailto:info@erichzulauf.ch)